

## INSTITUTO POLITÉCNICO DE TOMAR ESCOLA SUPERIOR DE TECNOLOGIA DE TOMAR

CURSO	Engenharia Informática	ANO LECTIVO	2013/2014

UNIDADE CURRICULAR	ANO	SEM	ECTS	HORAS TOTAIS	HORAS CONTACTO
Empreendedorismo	3°	20	5	135	TP: 70

- 1	DOCENTES	Olinda Maria dos Santos Sequeira

## OBJETIVOS E COMPETÊNCIAS A DESENVOLVER

A unidade curricular de Empreendedorismo deverá contribuir para um melhor conhecimento da importância do empreendedorismo, inovação e dos empreendedores enquanto elementos centrais do desenvolvimento das organizações e do processo de criação de valor. O objectivo será fornecer aos alunos uma formação sólida sobre os conceitos de empreendedorismo, inovação e cultura empreendedora. No final da unidade curricular os alunos deverão saber elaborar um plano de negócios e deter conhecimento sobre todos os elementos necessários à sua concepção. Pretende-se que o aluno reconheça a importância da gestão de oportunidades e ameaças concorrenciais, consiga equacionar a posição competitiva da organização e que esteja dotado para estabelecer objetivos e estratégias que reforcem as vantagens competitivas.

Esta unidade, pelo seu carácter de transversalidade, deverá contribuir para a compreensão do empreendedorismo como elemento diferenciador do desenvolvimento das economias.

#### CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS

- 1. Introdução
- 1.1. Abordagem geral ao programa da unidade curricular
- 1.2. Conceito e origem do empreendedorismo
- 1.3. O perfil do empreendedor
- 1.4. Fatores que afetam a atitude empreendedora
- 1.5. Cultura empreendedora
- 2. Empreendedorismo e Inovação
- 2.1. O que é Inovação?
- 2.2. Inovação e crescimento económico
- 2.3. Inovação e mercados
- 2.4. Empreendedor inovador



- 3. Da ideia ao negócio
- 3.1. A formulação da ideia
- 3.2. Desenvolvimento e avaliação da ideia
- 3.3. Da ideia à criação da empresa
- 4. Da ideia ao negócio plano de negócios
- 4.1. A importância do plano de negócios
- 4.2. Tipos de planos de negócio
- 4.3. A estrutura do plano de negócios
- 4.4. A elaboração do plano de negócios
- 4.5. Regras para a apresentação do plano
- 5. Financiamento ao empreendedorismo
- 5.1. Instrumentos de financiamento tradicionais
- 5.2. Instrumentos de financiamento ao empreendedorismo

#### METODOLOGIA DE APRENDIZAGEM

A transmissão de conhecimentos deverá ser um processo integral, que explore ao máximo as capacidades dos estudantes e os prepare para enfrentar os desafios da vida profissional. Na unidade curricular de Empreendedorismo dá-se ênfase a trabalhos de grupo que visem a criação de uma empresa e a elaboração do plano de negócios subjacente à mesma e respetiva apresentação oral, o que permitirá criar um ambiente de debate sobre o assunto em causa e dessa forma uma melhor compreensão do ambiente empresarial. A elaboração do plano de negócios será acompanhada pela docente em sala de aula. Com esta técnica o estudante muda a sua atitude passiva no processo educativo e passa a ser um ente activo, consciente das possibilidades de aplicação dos conhecimentos adquiridos e com possibilidade de os levar à prática.

## **BIBLIOGRAFIA**

Drucker, P. (1985), Inovation and Entrepreneurship - Practice and Principles; New York.

Drucker, P. (2002), Managing in the Next Society; Thomson.

Freire, Adriano (2008), Estratégia – Sucesso em Portugal, 12ª ed. Editorial Verbo.

IAPMEI (2006), Como Elaborar um Plano de Negócios: O Seu Guia para um Projeto de Sucesso, http://www.iapmei.pt/resources/download/GuiaPraticodoCapital de Risco2604.pdf.

IAPMEI (2006), Guia Prático do Capital de Risco, http://www.iapmei.pt/resources/download/ GuiaPraticodoCapitaldeRisco.pdf.

Kaplan, R. e D. Norton (1996), The Balanced Scorecard: Translating Strategy into Action, Boston, Massachusetts, Harvard Business School Press.

Mintzberg, H., Brian. J. (1992) The strategy process - concepts and contexts. Englewood Cliffs: Prentice Hall.

Mariotti, Steve (2007), Entrepreneurship – Starting and Operating a Small Business, Pearson Prentice Hall, New

Porter M.(1991) Estratégia Competitiva. Técnicas para análise de indústrias e da concorrência, Rio de Janeiro:

Porter, M. (1998), Competing Across Locations: Enhancing Competitive advantages through a Global strategy, HBR.

Sarkar, Soumodip (2007), Empreendedorismo e Inovação, Escolar Editora, Lisboa

#### Webgrafia

Academia dos Empreendedores - http://www.anje.pt/academia/ Associação Portuguesa de Business Angels - http://www.apba.pt/ Banco de Portugal- http://www.bportugal.pt/pt-PT/Paginas/inicio.aspx Instituto de Apoio às Pequenas e Médias Empresas -http://www.iapmei.pt/ Instituto Nacional de Estatística - http://www.ine.pt/xportal/xmain?xpid=INE&xpgid=ine\_main



Instituto Nacional da Propriedade Industrial http://www.marcasepatentes.pt/index.php?section=40 Livro Verde do Espírito Empresarial - http://www.iapmei.pt/resources/download/Greenpaper.pdf OECD - http://www.oecd.org/

Planos de Negócio - http://www.bplans.com/sample\_business\_plans.php

Portal da Empresa - http://www.portaldaempresa.pt/cve/pt/eol/

Programa Estratégico para o Empreendedorismo e Inovação - http://www.ei.gov.pt

Pro Inno Europe - http://www.proinno-europe.eu/

# MÉTODOS DE AVALIAÇÃO

Nos vários momentos previstos para avaliação, a avaliação do aluno será baseada nos seguintes

- •Avaliação colectiva: Elaboração escrita de um plano de negócios de uma empresa trabalho de grupo- (60% da nota global da disciplina).
- •Avaliação individual: Apresentação e discussão do plano de negócios e dos conceitos ministradas na unidade curricular (40% da nota global da disciplina).

O plano de negócios será apresentado em sessão pública.

A classificação final do aluno resultará da média ponderada dos dois elementos de avaliação. A nota mínima para aprovação na disciplina é de 10 valores.

englet für Gelle

Homologido en Reunião CIT de 30.04.2014 ESCOLA SUPERIOR DE TECNOLOGIA DE 19/02/2014